

מס	תאריך	שעות	נושא	מרצה
1	29.09.21	16:00-18:30	פתיחה ומבוא לרכש ולוגיסטיקה: התפתחות (עבר, הווה, עתיד), אבחנה בין רכש מקומי/בינ"ל, מיקומו של הרכש בשרשרת האספקה	אייל אהרוני / גיל צפוני
2	29.09.21	18:30-20:30	סביבת השוק של הרכש כלכלה קלאסית, כלכלת שפע, כלכלה דיגיטלית, כלכלה לאומית ובינ"ל	ליאור אגאי
3	06.10.21	16:00-20:30	רכש פרוייקטים, ניהול, תכנון בקורות ושליטה	דני חייט
4	13.10.21	16:00-18:30	מודיעין עסקי – מושגים, שיטות, טכנולוגיות	איגור יבדוסין
5	13.10.21	18:30-20:30	עבודה עם קבמ וספקים שליטה בקרה, מקומי וחובק עולם	שמעון עדן
6	20.10.21	16:00-20:30	רכש בין לאומי/גלובלי – ניהול קשרי ספקים בין תרבותי, סיכונים ברכש בינ"ל, שיטות תשלום, רישיונות יבוא/יצוא, רכש גומלין	ברי פינטוב
7	27.10.21	16:30-20:30	תורת המשחקים חלק 1	ליאור אגאי
8	27.10.21	18:30-20:30	תורת המשחקים חלק 2	
9	03.11.21	16:00-18:30	הכנה לפרוייקט גמר	גיל צפוני
10	03.11.21	18:30-20:30	חזרה למבחן	
11	10.11.21	16:00-18:30	ניהול קשרי ספקים: סוגי ישויות (נציג רשמי, קבלן משנה, דילר...), עקרונות בסיסיים בניהול הקשר עם הספק לרבות מעקב ובקרה אחר חידוש הסכמים, ערבויות, ביטוחים, רישיונות ועמידה בתקנים	אלי צימלס
12	10.11.21	18:30-20:30	ניהול קשרי ספקים: תהליך איתור ספק, אישור ספק, היבטים בניהול קשרי ספקים, מעורבות ספקים והצבת יעדים	חן בנדק
13	17.11.21	16:00-18:30	ניהול מלאי	דני חייט
14	17.11.21	18:30-19:30	השפעת הרכש על תזרים המזומנים של החברה, בניית תמחור / גיבוש כתב כמויות לרכש	דני חייט
15	17.11.21	19:30-20:30	שיטות תשלום מתקדמות	דני חייט
16	24.11.21	16:00-18:30	התקשרויות למיקור חוץ במודלים שונים. היבטים שונים ודיון בכל הנושאים החשובים לאיש רכש.	אביחי אהרונוף, עו"ד
17	24.11.21	18:30-20:30	ניהול ויצירת "משברים מדומים" בתהליך המו"מ מול ספקים	דן דינור
18	1.12.21	16:00-18:30	מומ למנהלי רכש	בועז נחמד
19	1.12.21	18:30-20:30	מנגנוני פיקוח ואכיפת הסכמים (קנסות, קיזוז פיצוי מוסכם) שיטות מכרזים – סוגים, הערכות, תורת המכרזים	ליאור אגאי
20	08.12.21	16:00-18:30	מושגים בעולם הרכש מסמכי רכש מרכזיים ערבויות וביטוחים - סוגים	חן בנדק
21	08.12.21	18:30-20:30	ניהול מלאי – שיטות עיתוד מלאי והממשק עם הרכש	חן בנדק
22	15.12.21	16:00-20:30	ניהול מו"מ - שלבים, טכניקות, מאפיינים, טלפוני/זום/פרונטאלי, שפת גוף (מותאם רכש בסיסי / רכש מתקדם)	מוטי אלוני
23	22.12.21	16:00-18:30	חוק חובת המכרזים (עבור אנשי רכש במגזר הציבורי)	חיה שאבי
24	22.12.21	18:30-20:30	היבטים משפטיים בחוזים והתקשרויות	חיה שאבי
25	29.12.21	16:00-18:30	ניהול סיכונים	ישי בועזסון
26	29.12.21	18:30-20:30	איכות	ישי בועזסון
27	05.01.21	16:00-18:30	חדשנות תהליכית בעולם הרכש	שמעון עדן
28	05.01.22	18:30-20:30	טכנולוגיות המידע בעולמות הרכש ושרשרת האספקה	שמעון עדן
29	12.01.22	16:00-17:00	הצגת פרויקט גמר	גיל צפוני
30	12.01.22	17:00-20:00	מבחן	גיל צפוני

המערכת המרצים והתכנים יכולים להשתנות כפוף להחלטת של ארגון מנהלי רכש